

Fintrix

Het belang van een financieel plan bij een bedrijfsoverdracht



Overweegt u om uw bedrijf te verkopen? Of denkt u eraan om een bedrijf over te nemen? Dan weet u graag waar u precies aan toe bent. Een helder financieel plan is een absolute noodzaak voor een geslaagde bedrijfsoverdracht.

Een bedrijfsoverdracht is een serieuze en complexe aangelegenheid die niet van vandaag op morgen gebeurt. “Zowel zakelijke als emotionele factoren spelen een rol in het verhaal. Een grondige financiële analyse is dan ook een noodzakelijke voorwaarde om de kans op een succesvolle deal te vergroten”, zo vertelt Yvan Vangerven, die 20 jaar ervaring heeft in financiële analyse en kredietanalyse als bankier voor zelfstandigen en kmo's. Twee jaar geleden richtte hij

Fintrix op om als financieel consultant ondernemers te adviseren en te begeleiden. Hij is hun klankbord en zoekt oplossingen waar nodig. De kennis en het netwerk van zijn bankierservaring is daarbij een grote troef.

Waardebepaling van een bedrijf

Een belangrijk element is de prijs die betaald zal moeten worden bij de overname. “Of u nu verkopende of kopende partij bent, vooraleer u tot besprekingen overgaat, is het van belang om een grondige eerstelijnswaardering uit te laten voeren. Zo start u eventuele gesprekken met kennis van zaken ... en gaat u met de juiste verwachtingen aan tafel. Yvan: “Vanuit financieel oogpunt merk ik regelmatig dat een overnameprijs berekend wordt vanuit een (te) algemene methode, gekleurd door emotionele ‘gevoelswaarde’. Bijgevolg ontbreekt het een gevraagde overnameprijs nogal eens aan een degelijke onderbouw. Maar ook de koper heeft nood aan een goed financieel plan. Voor hem is het vaak moeilijk om de haalbaarheid van de overname correct in te schatten.”

Gedetailleerd maatwerk

Volgens Yvan Vangerven bestaan er meerdere methodes om de waarde van een bedrijf te bepalen, al dan niet gecombineerd. “Toch leert de ervaring dat het altijd maatwerk is. Je kan wel een standaardmethode hanteren om de waarde van het schip te bepalen. Maar de hamvraag is welke koers de koper wil varen. Het schip is misschien wel geschikt voor de Noordzee, maar is het schip ook oceaanaardig? En zal het bv. even rendabel zijn met twee kapiteins als met één kapitein? Misschien zal dat

de winst doen dalen, met een langere terugverdientijd van de overnameprijs tot gevolg. Naast de reële waardebepaling van het actief in een bedrijf, rekening houdend met de bestaande schulden, moet je dus ook rekening houden met de rendementswaarde. Hierbij is het belangrijk om een zo goed mogelijke prognose te maken van het potentiële rendement tijdens de komende jaren.”

Nuttig instrument

Met een gedetailleerde financiële analyse van de voorbije drie tot vijf jaar én een prognose van de toekomstige financiële situatie, brengt Yvan het volledige financiële DNA van een bedrijf in kaart en biedt hij zijn opdrachtgever een volwaardig financieel rapport. “Hiermee kan hij dan naar de bank stappen om een eventuele kredietaanvraag te onderbouwen en te verdedigen. Het verhoogt niet alleen de kansen op een goedkeuring, het versnelt ook het beslissingsproces bij de bank.”

Fintrix

Weg naar Dorne 13
3660 Opglabbeek

M 0479 87 08 57
yvan@fintrix.be

www.fintrix.be